



**Unser Mandant**, ein wachsender, mittelständischer Großhandelsbetrieb für Baustoffe und kompetenter Partner für die Baubranche sucht für den Standort in Chemnitz zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## Verkaufsprofi Dachbaustoffe (w/m/d)

Kennziffer 2375/21

### Wir bieten:

- Abwechslungsreiche Tätigkeit in einem Spitzenteam
- 30 Tage Urlaub
- Vermögenswirksame Leistungen / betriebliche Altersvorsorge
- Möglichkeit zur Nutzung von Diensträdern (E-Bikes)
- Für die Tätigkeit im Außendienst steht ein Fahrzeug zur Verfügung

### Ihre Aufgaben:

- Ganzheitliche Beratung, Betreuung und Auftragsbearbeitung der Profi-Kunden
- Sie sorgen dafür, dass Ihre Kunden schnell und einfach alles bekommen, was sie für ihre tägliche Arbeit auf der Baustelle benötigen
- Beratungsgespräche im direkten Kundenkontakt
- Aktiver Verkauf
- Kundenorientierte Warenpräsentation
- Die Aufgaben teilen sich in Innendienst- und Außendiensttätigkeiten auf

### Unsere Erwartungen:

- Kaufmännische Ausbildung
- Eine Mischung aus Vertriebsaffinität und betriebswirtschaftlichem Denken
- Einige Jahre Berufserfahrung im Vertriebsbereich
- Kenntnisse über Baustoffe von Vorteil
- Kontaktfreudigkeit und Aufgeschlossenheit
- Überzeugungskraft, Durchsetzungsvermögen sowie Verhandlungsgeschick

**Sie erhalten** ein attraktives Vergütungspaket, das Ihrer Verantwortung gerecht wird und berufliche Entwicklungsmöglichkeiten eröffnet. Bei Bedarf unterstützt Sie unser Mandant bei Belangen der regionalen Einbindung.

**Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen** mit Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin senden Sie bitte per E-Mail an: [bewerbung@kato-personal.de](mailto:bewerbung@kato-personal.de) oder per Post an: Kato Personalberatung, Am Rathaus 4, 09111 Chemnitz. Ihr Ansprechpartner ist Herr Thomas Ranisch, Telefon 0371 433 111 30.