



Unser Mandant ist ein traditionsreiches Unternehmen im Bereich Maschinen- und Anlagenbau. Die Unternehmensstrukturen sind mittelständisch geprägt. Das inhabergeführte Unternehmen wird höchsten Maßstäben im Maschinen- und Anlagenbau gerecht.

Unser Mandant sucht für den Großraum Westsachsen einen

Leiter Vertrieb (w/m) im Bereich Maschinenbau als Mitglied der erweiterten Geschäftsleitung

Kennziffer: 2591/17

Wir bieten einen interessanten und abwechslungsreichen Aufgabenbereich in einem dynamischen Umfeld. Gesucht wird eine Persönlichkeit, die sich bewusst für eine verantwortungsvolle Position im Mittelstand entscheidet, die die Nähe zu Mitarbeitern schätzt und in enger Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung etwas bewegen möchte.

Ihre Aufgaben:

- Führung und Steuerung der gesamten Vertriebsorganisation als Mitglied der erweiterten Geschäftsleitung
- fachliche und disziplinarische Verantwortung des Vertriebsaußen- und Innendienstes, technischer Kundendienst
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebskonzepten im Vertriebsgebiet
- intensive Betreuung von Bestandskunden / Key Accounts sowie insbesondere Ausbau der Marktanteile durch Neukundengewinnung
- Sicherstellung von profitablen und wachstumsorientierten Geschäftsbeziehungen
- Angebotsbearbeitung, Preisverhandlung, Kalkulation, Vertriebscontrolling
- Beobachtung und Analyse des Marktes sowie Identifikation neuer Marktpotentiale und Erschließung neuer Marktsegmente
- Verantwortung für die Realisierung der vertrieblichen Umsatz- und Ergebnisziele für das Unternehmen
- Motivation und Entwicklung der Mitarbeiter im Verantwortungsbereich

Unsere Erwartungen:

- abgeschlossenes Hochschulstudium Maschinenbau, Ingenieurwesen oder vergleichbare Qualifikation
- mehrjährige Vertriebs- und Führungserfahrung mit nachweisbaren Erfolgen in der Vermarktung von technisch erklärungsbedürftigen Produkten im Bereich Maschinenbau
- technisch fundiertes Wissen, idealerweise Erfahrung im Bereich Maschinenbau, Anlagenbau, Werkzeugmaschinenbau oder Sondermaschinenbau
- Verständnis für Fertigungsverfahren, Produktentwicklung und Technologien im Maschinenbau
- eigenverantwortliches Arbeiten und motivierender Führungsstil
- Teamfähigkeit, kunden- und lösungsorientiertes Handeln
- Kommunikations- und Durchsetzungsstärke, analytisches und unternehmerisches Denken
- Hands-on-Mentalität mit großer Eigeninitiative und der Bereitschaft, Verantwortung zu übernehmen und als Vorbild zu agieren
- sichere Handhabung der MS Office-Tools
- gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft

Sie erhalten ein attraktives Vergütungspaket, das Ihrer Verantwortung gerecht wird.

Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin senden Sie bitte per E-Mail an: bewerbung@kato-personal.de oder per Post an: Kato Personalberatung, Am Rathaus 4, 09111 Chemnitz. Ihre Ansprechpartner sind Herr Jörn Leverenz und Herr Thomas Ranisch, Telefon 0371 433 111 30.