



**Unser Mandant** ist ein weltweit agierender, leistungsfähiger E<sup>2</sup>MS-Dienstleister mit ganzheitlicher Kundenbetreuung von der Idee bis zum marktfähigen Produkt inklusive After-Sales-Service und Logistikkompetenz. Das Unternehmen begleitet seine Kunden von der Konzeption über Hard- und Softwareentwicklung, Konstruktion bis hin zur Muster- und Serienfertigung und ist aktiv in den Geschäftsfeldern Technik/Automation, Medizintechnik, Medientechnik sowie Exergaming/Systems.

Unser Mandant sucht zum nächstmöglichen Zeitpunkt für den Standort im Raum Mittelsachsen einen

## **Innovationsmanager (m/w/divers) mit Vertriebs- und Markenverantwortung**

Kennziffer 2811/17

**Wir bieten** einen interessanten und abwechslungsreichen Aufgabenbereich in einem dynamischen Umfeld. Als Innovationsmanager (m/w/divers) mit Vertriebs- und Markenverantwortung unterstützen Sie das Vertriebsteam bei der Vermarktung und dem Verkauf von Produktideen und Dienstleistungen und sichern den langfristigen Unternehmenserfolg.

### **Ihre Aufgaben:**

- Vertrieb von innovativen Entwicklungsdienstleistungen des Unternehmens
- Identifikation von Trends/Produktideen beim Kunden und Entwicklung von neuen Umsatzpotentialen
- Konzeption, Aufbau und Vertiefung von neuen Geschäftsfeldern in Zusammenarbeit mit Kunden, Universitäten und Partnern
- Betreuung von Bestandskunden sowie insbesondere Ausbau der Marktanteile durch Neukundengewinnung
- Angebotsbearbeitung, Preisverhandlung, Kalkulation, Vertriebscontrolling
- Beobachtung und Analyse des Marktes sowie Identifikation neuer Marktpotentiale und Erschließung neuer Marktsegmente
- Führung und Weiterentwicklung des innovativen Vertriebsteams

### **Unsere Erwartungen:**

- Ausgeprägte Innovations-, Technik- und Vertriebsaffinität
- Mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb, idealerweise im Elektronikbereich
- Erste Führungserfahrung wünschenswert
- Prozessübergreifendes und vernetztes Denken
- Sicherer Umgang mit MS-Office und ERP-Systemen
- Gute Kenntnisse der englischen Sprache in Wort und Schrift
- Teamfähigkeit, kunden- und lösungsorientiertes Handeln
- Hohe Serviceorientierung, Kontakt- und Kommunikationsfähigkeit
- Überzeugungskraft, Durchsetzungsvermögen sowie Verhandlungsgeschick

**Sie erhalten** ein attraktives Vergütungspaket, das Ihrer Verantwortung gerecht wird und berufliche Entwicklungsmöglichkeiten eröffnet. Bei unserem Mandanten erwarten Sie flexible Arbeitszeiten und Weiterbildungsmöglichkeiten. Bei Bedarf unterstützt Sie unser Mandant bei Belangen der regionalen Einbindung.

**Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen** mit Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin senden Sie bitte per E-Mail an: [bewerbung@kato-personal.de](mailto:bewerbung@kato-personal.de) oder per Post an: Kato Personalberatung, Am Rathaus 4, 09111 Chemnitz. Ihre Ansprechpartner sind Herr Jörn Leverenz und Herr Thomas Ranisch, Telefon 0371 433 111 30.