



Unser Mandant, die C.F. WEBER GmbH, ist ein international tätiges leistungsstarkes, flexibles und innovatives mittelständisches Familienunternehmen mit Sitz seit mehr als 170 Jahren in Spitzkunnersdorf in der Oberlausitz.

Die hohe Fertigungstiefe von der Weberei über die Färberei/Veredlung bis zur Beschichtung und Kaschierung ermöglicht das Angebot von textilen Komplettlösungen. Das Unternehmen produziert technische Textilien für den Einsatz in Berufs- und Schutzbekleidung für den öffentlichen Dienst sowie den Sport- und Freizeitbereich und ist mit seinen Produkten erfolgreich in Deutschland und Europa.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt bieten wir Ihnen eine attraktive berufliche Perspektive als

Abteilungsleiter Technischer Vertrieb/Einkauf (m/w/d)

Kennziffer 2081/18

In dieser Position sind Sie verantwortlich für den Vertrieb in Deutschland, direkt der Geschäftsführung unterstellt, und führen ein Team von 7 Mitarbeitern.

Wir bieten Ihnen:

- Eine verantwortungsvolle Aufgabe mit Gestaltungsspielraum
- Ein angenehmes Arbeitsklima in einem inhabergeführten mittelständischen Unternehmen
- Eine umfassende Einarbeitung sowie fachliche und persönliche Entwicklungsperspektiven
- Leistungsgerechte Entlohnung und einen Firmenwagen zur privaten Nutzung, Sonderzahlungen und umfangreiche Sozialleistungen wie bspw. betriebliche Altersvorsorge
- Unterstützung bei der Suche von Wohnraum und Kinderbetreuungsplätzen

Ihr Aufgabengebiet umfasst die wirtschaftliche Steuerung und Organisation aller Vertriebs- und Einkaufsprozesse im Unternehmen:

- Organisation des Vertriebs der hergestellten Produkte im Außen- und Innendienst
- Selbständiges Führen von Gesprächen mit Kunden und Lieferanten mit dem Ziel der Optimierung von Verkaufserlösen und Einkaufsaufwand
- Gewinnung von Neukunden und Betreuung von Bestandskunden im Außendienst einschließlich technischer Beratung und Betreuung bei der Umsetzung von Kundenanforderungen
- Erstellung und Nachbearbeitung von Angeboten
- Mitwirkung an der Entwicklung kundenspezifischer Erzeugnisse sowie neuer Kollektionen
- Durchführung von Recherchen zur Erschließung neuer Märkte
- Teilnahme an Zielgruppen-Messen, Organisation und Betreuung der Firmenpräsentation auf Fachmessen, Unterstützung des Ausland-Vertriebs
- Organisation und wirtschaftliche Ausrichtung eines optimalen Einkaufs der für die Produktion notwendigen Produkte
- Organisation der Lagerwirtschaft (RHB und FE) und der Bestandshaltung
- Führung und fachliche Anleitung eines Teams von 7 Mitarbeitern
- Mitarbeit bei der Sicherung der Qualitätsstandards im Gesamtunternehmen

Unsere Anforderungen:

- Abgeschlossenes technisches Ingenieurstudium (Dipl.-Ing., Master) mit dem Schwerpunkt Textiltechnik oder eine vergleichbare Ausbildung sowie langjährige Berufserfahrungen in der Textilbranche
- Umfangreiche Kenntnisse über Prozessabläufe im Bereich der Weberei, Textilveredlung, Beschichtung und Kaschierung
- Erfahrungen im technischen Vertrieb
- Gewandtes, sicheres und freundliches Auftreten gegenüber Kunden und Mitarbeitern
- Verantwortungsbewusste, lösungsorientierte Arbeitsweise
- Bereitschaft, sich in neue Verfahren, Abläufe und Systeme einzuarbeiten
- Betriebswirtschaftliche Kenntnisse und Erfahrungen insbesondere im Bereich der Lagerhaltung und Kalkulation
- Sehr gute englische Sprachkenntnisse
- Sicherer Umgang mit Bürosoftware (MS Excel/Word), Erfahrungen bzw. Einarbeitung in die firmenspezifische Software KORAKTOR
- Erfahrung in der Führung von Mitarbeitern

Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin senden Sie bitte per E-Mail an: bewerbung@kato-personal.de oder per Post an: Kato Personalberatung, Am Rathaus 4, 09111 Chemnitz. Ihre Ansprechpartnerin ist Dr. Barbara Müller, Telefon 0371 433 111 30 oder 0173 23 82 071.